

# ФРАНШИЗА BRITVA BARBERSHOP

готовый бизнес за 30 дней  
с окупаемостью в 9 месяцев

BARBERSHOP #BRITVABARBERSHOP  
BARBERSHOP #BRITVABARBERSHOP  
BARBERSHOP #BRITVABARBERSHOP  
BARBERSHOP #BRITVABARBERSHOP

**BRITVA**

BAR-  
BER-  
SHOP

**ПО ВОПРОСАМ**

**ЗВОНИТЬ:**

**+7 (968) 840-04-67**



## **ТИГРАН САРКИСЯН**

Руководитель  
отдела франшизы



Мы работаем сутками, чтобы развивать мощный бренд, который уже сейчас покоряет мужчин по всей России. В сети барбершопов BRITVA нет места фамильярности и плохому обслуживанию. Возможно, мистика нашего успеха в этом.



# CREATIVE TEAM



**ДМИТРИЙ  
КОРМИЛЬЦЕВ**

Генеральный директор  
BRITVA BARBERSHOP



**ВАЛЕРИЙ  
БЕЗЛЮДНЫЙ**

Исполнительный  
директор сети



**ЕКАТЕРИНА  
БУКИНА**

Директор бренда





**ОЛЕГ  
АМИРОВ**  
Руководитель  
администраторов



**САБИНА  
КАГРАМАНОВА**  
Офис-менеджер



**КАРИНА  
РЫБАЛКО**  
Руководитель  
отдела развития

<b>ФИЛИАЛ</b>	<b>МЕСЯЦЕВ</b>	<b>ОБОРОТ</b>	<b>ОБОРОТ ПО УСЛУГАМ</b>
<a href="#">BRITVA Новокозино</a>	35	1 962 100	1 797 880 (91.63%)
<a href="#">BRITVA Первомайская</a>	34	2 178 590	1 970 350 (90.44%)
<a href="#">BRITVA Жулебино</a>	30	1 223 778	1 139 628 (93.12%)
<a href="#">BRITVA Домодедовская</a>	28	2 623 240	2 195 840 (83.71%)
<a href="#">BRITVA Куркино</a>	25	1 507 310	1 441 010 (95.6%)
<a href="#">BRITVA Лермонтовский</a>	25	1 027 614	928 726 (90.38%)
<a href="#">BRITVA Измайловская</a>	24	2 571 390	2 317 690 (90.13%)
<a href="#">BRITVA Тульская</a>	24	1 653 375	1 542 075 (93.27%)
<a href="#">BRITVA Химки</a>	23	1 310 500	1 210 800 (92.39%)
<a href="#">BRITVA Королёв</a>	21	1 033 240	939 090 (90.89%)
<a href="#">BRITVA Алтуфьево</a>	20	1 384 190	1 280 780 (92.53%)
<a href="#">BRITVA СПБ Московская</a>	20	1 298 390	1 091 390 (84.06%)
<a href="#">BRITVA Балашиха</a>	19	872 510	799 240 (91.6%)
<a href="#">BRITVA Преображенская пл</a>	19	1 200 340	1 101 650 (91.78%)
<a href="#">BRITVA Рязанский Проспект</a>	18	1 556 980	1 432 980 (92.04%)
<a href="#">BRITVA Люблино</a>	18	1 008 600	915 800 (90.8%)
<a href="#">BRITVA Профсоюзная</a>	17	1 410 502	1 316 322 (93.32%)
<a href="#">BRITVA Ясенево</a>	17	1 614 600	1 506 220 (93.29%)
<a href="#">BRITVA Новогиреево</a>	17	1 400 630	1 313 430 (93.77%)
<a href="#">BRITVA Химки (Левобережнь</a>	15	1 118 815.12	997 375.12 (89.15%)
<a href="#">BRITVA Дмитровская</a>	14	1 261 680	1 164 480 (92.3%)
<a href="#">BRITVA Беломорская</a>	13	1 326 105	1 218 905 (91.92%)
<a href="#">BRITVA Бабушкинская</a>	13	1 049 830	960 930 (91.53%)
<a href="#">BRITVA Пр-кт Вернадского</a>	13	1 227 990	1 078 088 (87.79%)
<a href="#">BRITVA Свиблово</a>	12	876 160	830 980 (94.84%)
<a href="#">BRITVA Ботанический сад</a>	12	705 742	648 932 (91.95%)
<a href="#">BRITVA Пражская</a>	11	1 741 852	1 485 882 (85.3%)
<a href="#">BRITVA Лобня</a>	11	669 825	617 055 (92.12%)
<a href="#">BRITVA Варшавская</a>	9	701 560	631 060 (89.95%)
<a href="#">BRITVA Люберцы</a>	7	779 541	677 170 (86.87%)
<a href="#">BRITVA Говорово</a>	5	765 490	716 090 (93.55%)
<a href="#">BRITVA Некрасовка</a>	3	405 410	380 410 (93.83%)

<b>ОБОРОТ ПО ПРОДАЖАМ</b>	<b>СРЕДНИЙ ЧЕК</b>	<b>СР.ЧЕК ПО УСЛУГАМ</b>	<b>ЗАПОЛНЕННОСТЬ</b>
164 220 (8.37%)	1 451.26	1 375.58	67.9%
208 240 (9.56%)	1 586.74	1 475.92	70.8%
84 150 (6.88%)	1 453.42	1 388.1	61.4%
427 400 (16.29%)	1 739.55	1 487.7	71.4%
66 300 (4.4%)	1 371.53	1 331.8	56.8%
98 888 (9.62%)	1 476.46	1 355.8	42 %
253 700 (9.87%)	1 429.34	1 322.13	61.7%
111 300 (6.73%)	1 494.91	1 418.65	54.2%
99 700 (7.61%)	1 353.82	1 329.09	74.4%
94 150 (9.11%)	1 296.41	1 242.18	52.9%
103 410 (7.47%)	1 268.74	1 224.46	77.9%
207 000 (15.94%)	1 396.12	1 258.81	55.2%
73 270 (8.4%)	1 316	1 266.62	56.8%
98 690 (8.22%)	1 303.3	1 236.42	67.6%
124 000 (7.96%)	1 375.42	1 308.66	65 %
92 800 (9.2%)	1 447.06	1 340.85	64.3%
94 180 (6.68%)	1 445.19	1 374.03	71.7%
108 380 (6.71%)	1 347.75	1 295.12	74.8%
87 200 (6.23%)	1 430.67	1 356.85	40.1%
121 440 (10.85%)	1 425.24	1 314.06	51.5%
97 200 (7.7%)	1 315.62	1 275.44	51.8%
107 200 (8.08%)	1 425.92	1 345.37	47.6%
88 900 (8.47%)	1 430.29	1 336.48	63.8%
149 902 (12.21%)	1 506.74	1 349.3	56.7%
45 180 (5.16%)	1 337.65	1 292.35	40.4%
56 810 (8.05%)	1 290.2	1 226.71	52.3%
255 970 (14.7%)	1 540.1	1 365.7	54.7%
52 770 (7.88%)	1 085.62	1 019.93	46.9%
70 500 (10.05%)	1 341.41	1 309.25	29.7%
102 371 (13.13%)	1 438.27	1 314.89	39.9%
49 400 (6.45%)	1 293.06	1 274.18	60.4%
25 000 (6.17%)	1 224.8	1 152.76	40.6%





# **БРУТАЛЬНАЯ ЦИРЮЛЬНЯ ДЛЯ КРЕПКИХ ДУХОМ**

Франшиза BRITVA - не тот бизнес, на развитие которого можно смотреть со стороны. Каждый франчайзи становится не просто участником командного развития и роста, но и катализатором процессов, происходящих в сети. Каждый день в наших барбершопах это буря событий, новые люди и навыки, прыжок выше головы и преодоление трудностей, с которыми сталкиваешься в процессе работы. Любой из наших филиалов имеет свой характер и стиль, но вместе мы представляем огромный налаженный организм, способный составить достойную конкуренцию любому бренду.



# POYEVMA BRITVA?

Одно из ключевых конкурентных преимуществ барбершопа BRITVA – **СОЮЗ ДОСТУПНОСТИ И ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА.**



Жители спальных районов – любимые клиенты барбершопов BRITVA. Благодаря нашим барбершопам, больше никому и никогда не придётся тратить время на поездки в центр за качественной стрижкой и бритьём. Несмотря на высокий уровень обслуживания БРИТВА остается самым доступным барбершопом Москвы.



BRITVA входит в топ-5 сетевых барбершопов по версии деловой газеты РБК.



Команда основателей на связи 24/7



Свободная ниша  
Спрос опережает предложение



Возможность стать мастером франшиз и развивать сеть в своём регионе или в своей стране



Минимальные сроки запуска и окупаемости



Обучение ваших барберов – наша задача  
Качество работы барберов – ключевая составляющая успеха всей сети барбершопов BRITVA. Поэтому контроль качества является нашей первостепенной задачей



Обучение основным принципам работы ваш административный персонал.



Сервис – показатель в сфере услуг.  
Барбершопы не исключение



Двери от наших барбершопов всегда открыты для васи ваших специалистов. Любой сотрудник сети BRITVA может посетить филиал с целью:

- Научиться или научить
- Обратиться за советом
- Посмотреть, как мы работаем



Предоставление всего комплекта маркетинговых инструментов.

Мы уже потратили более 20 млн. руб. на рекламу и с удовольствием поделимся эффективными каналами и способами привлечения клиентов



Франчайзи – партнёр.

Развивайте свои другие проекты совместно с BRITVA



Участие в принятии решений, связанных с развитием сети



# MENS TERRITORY







RY

DO NOT  
DISTURB  
LAZY GENIUS  
THINKING

DO NOT  
DISTURB  
LAZY GENIUS  
THINKING

CREATED BY  
DESIGNED BY GEN



# ДЛЯ ОТКРЫТИЯ ПОТРЕБУЕТСЯ:

**ВРЕМЯ  
НА ОТКРЫТИЕ**

**20-30 дней**

**ПОМЕЩЕНИЕ**

**от 50 м<sup>2</sup>  
до 100 м<sup>2</sup>**

**ИНВЕСТИЦИИ  
НА ОТКРЫТИЕ**

**ДЛЯ МОСКВЫ:**

**от 1,8 млн. до 2,5 млн. руб.**

**ДЛЯ МО:**

**от 1,6 млн. до 2 млн. руб.**

**ДЛЯ РЕГИОНОВ:**

**от 1,4 млн. до 1,8 млн. руб.**

Аренда помещения, ремонт,  
закупка оборудования  
и материалов





**BRITVA**  
BARBERS



ЭТИКЕТ КОЖЫХ  
ДЖЕНТЛЬМЕНОВ



**BRITVA**  
SHOP





# УТО БЫЛНОЧАЕТ В СЕБЯ ФРАХУНЗА?

- **Фирменный бренд BRITVA**
- **Бизнес–план проекта готового барбершопа**  
(от закупки строительных материалов до определения цен на услуги и вознаграждений сотрудников)
- **Помощь в поиске помещения для барбершопа**
- **Технология запуска и развития проекта с минимальными рисками**
- **Проработанная маркетинговая стратегия и полный комплект рекламных инструментов**
- **3 месяца отсрочки роялти на старте**
- **Персональный менеджер**  
На всех этапах развития и сопровождение



- **CRP – и ER – системы**  
мобильное приложение, система  
online–записи клиентов
- **Постоянное обучение**  
ваших сотрудников у топовых барберов  
сети BRITVA
- **Тренинги и мастер-классы  
для администраторов**
- **Льготные условия закупки оборудования  
и материалов**  
от проверенных временем поставщиков
- **Проверенная система поиска  
и удержания клиентов**
- **3D-проект барбершопа**

**BRITVA**  
BAR-  
BER-  
SHOP

**STAFF**

**No 1**





заполнение  
заявки



подписание  
договора



40 %  
от паушального  
взноса



поиск  
помещения



заключение  
договора  
аренды



запуск  
маркетинговой  
кампании

**BRITVA**  
BAR-  
BER-  
SHOP

# STAFF No 2



60%  
от паушального  
взноса



разработка  
идеального  
дизайн проекта



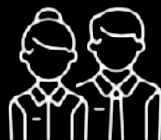
составление  
строительной  
сметы



подбор строительной  
бригады, которая  
поможет в создании  
барбершопа



закупа  
материалов  
и оборудования



помощь в поиске  
персонала



**BRITVA**  
BAR-  
BER-  
SHOP

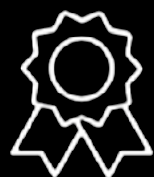
# STAFF No 3



обучение  
ваших барберов  
и админов



открытие  
барбершопа



контроль качества  
на момент открытия



консультация  
длиною  
в вечность





**ВСТУПИТЕЛЬНЫЙ  
ВЗНОС**

**ДЛЯ МОСКВЫ И МО:**

400 000 рублей

**ДЛЯ РЕГИОНОВ:**

300 000 рублей

**РОЯЛТИ**

**ДЛЯ МОСКВЫ И МО:**

5 000 с кресла

**ДЛЯ РЕГИОНОВ:**

15 000 с кресла

**ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ  
ФИЛИАЛА В МЕС**

от 150 000

до 500 000 рублей

**ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЕ  
ИНВЕСТИЦИИ**

**ДЛЯ МОСКВЫ И МО:**

1 800 000 - 2 200 000 руб

**ДЛЯ РЕГИОНОВ:**

1 600 000 - 2 000 000 руб

**СРОК  
ОКУПАЕМОСТИ**

**ОТ 9 МЕСЯЦЕВ**





MENS TERRI

GENTS  
MUSTACHE

FRIENDS  
don't let  
get a bad  
HAIR CUT

from  
OCTOBER  
STARS



TORY

DO NOT  
DISTURB  
LAZY GENIUS  
THINKING

AIR HOCKEY





# НИСТУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСОМ





BRITVABARBER.RU    VK.COM/BRITVABARBER    @BRITVABARBERSHOP    +7 (499) 110-78-12

# BRITVA

BARBERSHOP

М. ИЗМАЙЛОВАЯ, УЛ. ПЕРВОМАЙСКАЯ, 42





- CRM-система с online-записью
- Клиентская база со статистикой и историей посещения
- Электронный журнал с online-записью
- Алгоритм управления персоналом
- Алгоритм управления филиалом
- Система завоевания клиента



А МУЖСКИЕ СТРИЖКИ  
И БРИТЬЕ

BRITVA

BARBERSHOP



- IP-телефония
- Продающий сайт
- Официальные паблики в соцсетях
- Чёткий маркетинговый план
- Полный пакет макетов рекламной продукции







СТАТИСТИКА

СТАТИСТИКА

СТАТИСТИКА

СТАТИСТИКА

СТАТИСТИКА

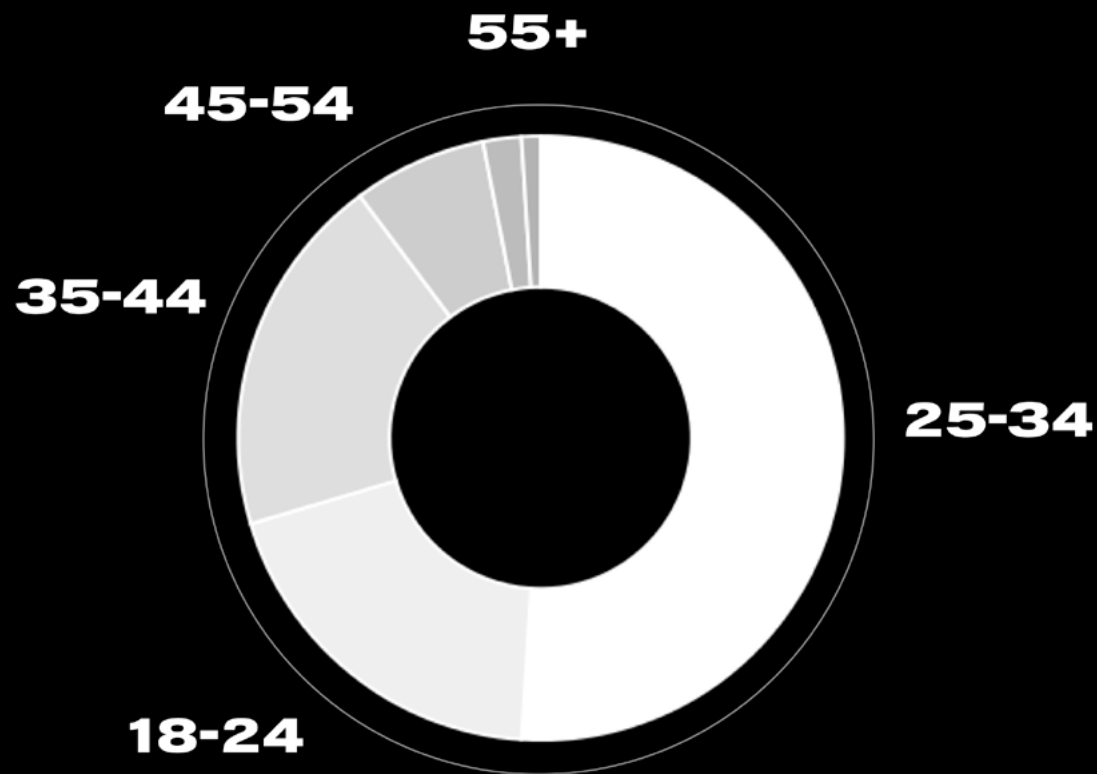
СТАТИСТИКА

СТАТИСТИКА

СТАТИСТИКА

- Возрастные показатели
- Тип устройства / Гендерные показатели
- Тенденция прироста клиентов
- Средние показатели доходов
- Темпы роста / Цифры

# ВОЗРАСТНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ





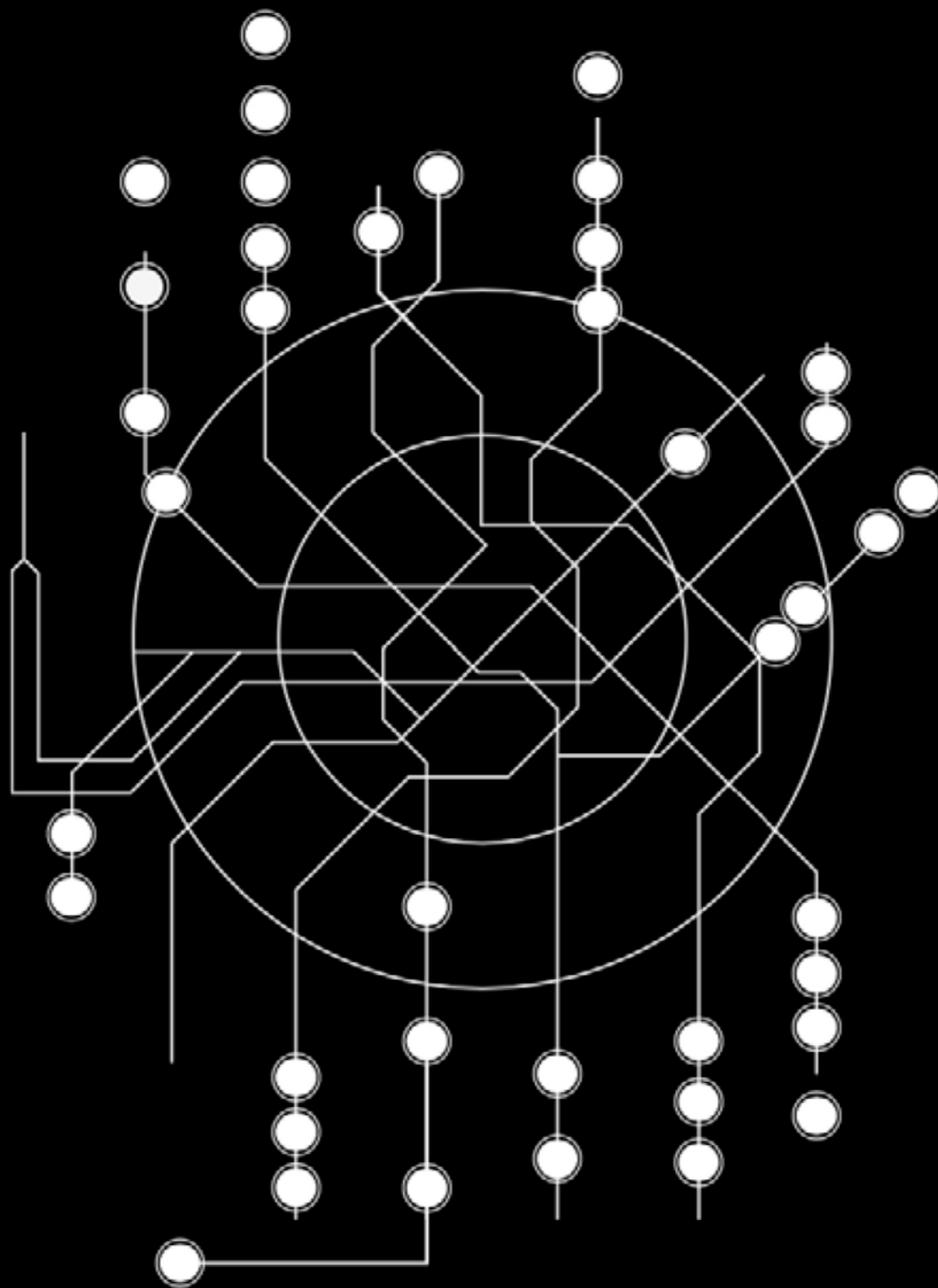
# НАША АУДИТОРИЯ



**ТЕЛ – 67 %**

**ПК – 31,5 %**

**ПЛАНШЕТЫ И ТВ – 2 %**



# КАРТА ФИЛИАЛОВ БРИТВА

## МОСКВА

АЛТУФЬЕВО  
БАБУШКИНСКАЯ  
БЕЛОМОРСКАЯ  
БИБИРЕВО  
БОТАНИЧЕСКИЙ САД  
БУНИНСКАЯ АЛЛЕЯ  
ВАРШАВСКАЯ  
ВДНХ  
ВОЙКОВСКАЯ  
ГОВОРОВО  
ДМИТРОВСКАЯ  
ДОМОДЕДОВСКАЯ  
ЖУЛЕБИНО  
ИЗМАЙЛОВСКАЯ  
КОЛОМЕНСКАЯ  
КУНЦЕВСКАЯ-КУТУЗОВГРАД  
ЛЕРМОНТОВСКИЙ ПРОСПЕКТ  
ЛЮБЛИНО  
МАРЬИНО  
МЕДВЕДКОВО  
МОЛОДЕЖНАЯ  
НЕКРАСОВКА  
НОВОГИРЕЕВО  
НОВОКОСИНО  
НОВОКОСИНО 2 (СКОРО ОТКРЫТИЕ)  
ОКТЯБРЬСКОЕ ПОЛЕ  
ОРЕХОВО  
ПЕРВОМАЙСКАЯ  
ПОЛЕЖАЕВСКАЯ  
ПРАЖСКАЯ  
ПРЕОБРАЖЕНСКАЯ ПЛОЩАДЬ  
ПРОЛЕТАРСКАЯ  
ПРОСПЕКТ ВЕРНАДСКОГО  
ПРОФСОЮЗНАЯ  
РАМЕНКИ  
РЯЗАНСКИЙ ПРОСПЕКТ  
СВИБЛОВО  
СЕМЕНОВСКАЯ  
СОЛНЦЕВО  
ТЕКСТИЛЬЩИКИ  
ТУЛЬСКАЯ  
ТУШИНСКАЯ  
ШОССЕ ЭНТУЗИАСТОВ

ЦЯСЕНЕВО  
МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ  
БАЛАШИХА  
КОРОЛЕВ  
КУРКИНО  
ЛОБНЯ  
ЛЮБЕРЦЫ  
ЛЮБЕРЦЫ САМОЛЕТ  
РАМЕНСКОЕ  
РЕУТОВ  
ХИМКИ  
ХИМКИ ЛЕВОБЕРЕЖНЫЙ  
ХИМКИ ПР. МЕЛЬНИКОВА

## САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

## ОМСК



ФИЛИАЛ	ОБОРОТ	ОБОРОТ ПО УСЛУГАМ	ОБОРОТ ПО ПРОДАЖАМ
BRITVA Алтуфьево	1 384 190	1 280 780 (92.53%)	103 410 (7.47%)
BRITVA Некрасовна	405 410	380 410 (93.83%)	25 000 (6.17%)
BRITVA Варшавская	701 560	631 060 (89.95%)	70 500 (10.05%)
BRITVA Говорово	765 490	716 090 (93.55%)	49 400 (6.45%)
BRITVA Люберцы	779 541	677 170 (86.87%)	102 371 (13.13%)
BRITVA Пражская	1 741 852	1 485 882 (85.3%)	255 970 (14.7%)
BRITVA Беломорская	1 326 105	1 218 905 (91.92%)	107 200 (8.08%)
BRITVA Ботанический сад	705 742	648 932 (91.95%)	56 810 (8.05%)
BRITVA Бабушкинская	1 049 830	960 930 (91.53%)	88 900 (8.47%)
BRITVA Балашиха	872 510	799 240 (91.6%)	73 270 (8.4%)
BRITVA Дмитровская	1 261 680	1 164 480 (92.3%)	97 200 (7.7%)
BRITVA Домодедовская	2 623 240	2 195 840 (83.71%)	427 400 (16.29%)
BRITVA Жулебино	1 223 778	1 139 628 (93.12%)	84 150 (6.88%)
BRITVA Измайловская	2 571 390	2 317 690 (90.13%)	253 700 (9.87%)
BRITVA Королёв	1 033 240	939 090 (90.89%)	94 150 (9.11%)
BRITVA Куркино	1 507 310	1 441 010 (95.6%)	66 300 (4.4%)
BRITVA Лермонтовский	1 027 614	928 726 (90.38%)	98 888 (9.62%)
BRITVA Лобня	669 825	617 055 (92.12%)	52 770 (7.88%)
BRITVA Люблино	1 008 600	915 800 (90.8%)	92 800 (9.2%)
BRITVA Новогиреево	1 400 630	1 313 430 (93.77%)	87 200 (6.23%)
BRITVA Новокошино	1 962 100	1 797 880 (91.63%)	164 220 (8.37%)
BRITVA Первомайская	2 178 590	1 970 350 (90.44%)	208 240 (9.56%)
BRITVA Преображенская площадь	1 200 340	1 101 650 (91.78%)	98 690 (8.22%)
BRITVA Пр-кт Вернадского	1 227 990	1 078 088 (87.79%)	149 902 (12.21%)
BRITVA Профсоюзная	1 410 502	1 316 322 (93.32%)	94 180 (6.68%)
BRITVA Рязанский Проспект	1 556 980	1 432 980 (92.04%)	124 000 (7.96%)
BRITVA СПб Московская	1 298 390	1 091 390 (84.06%)	207 000 (15.94%)
BRITVA Свиблово	876 160	830 980 (94.84%)	45 180 (5.16%)
BRITVA Тульская	1 653 375	1 542 075 (93.27%)	111 300 (6.73%)
BRITVA Химки	1 310 500	1 210 800 (92.39%)	99 700 (7.61%)
BRITVA Химки (Левобережный)	1 118 815.12	997 375.12 (89.15%)	121 440 (10.85%)
BRITVA Ясенево	1 614 600	1 506 220 (93.29%)	108 380 (6.71%)

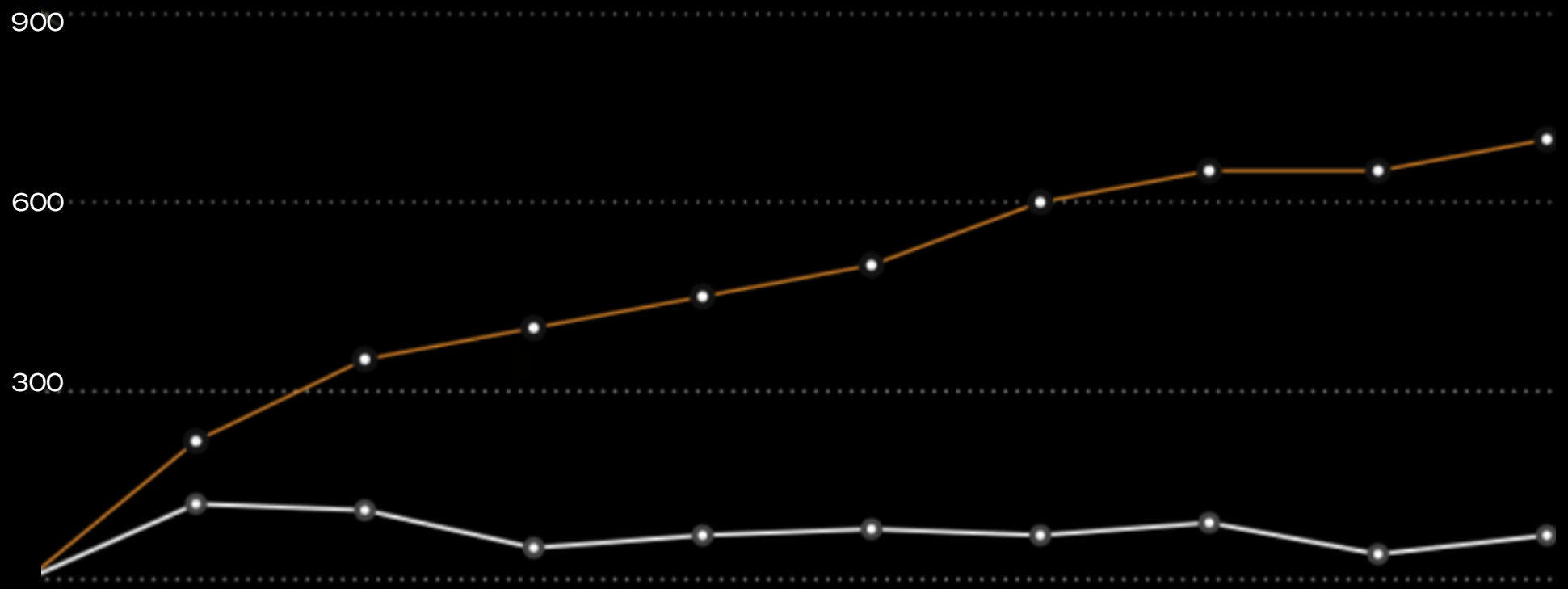
# СРЕДНИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДОХОДОВ

СРЕДНИЙ ЧЕК	СРЕДНИЙ ЧЕК ПО УСЛУГЕ	ЗАПОЛНЕННОСТЬ			
1 268.74	1 224.46	77.9%			
1 224.8	1 152.76	40.6%			
1 341.41	1 309.25	29.7%			
1 293.06	1 274.18	60.4%			
1 438.27	1 314.89	39.9%			
1 540.1	1 365.7	54.7%			
1 425.92	1 345.37	47.6%			
1 290.2	1 226.71	52.3%			
1 430.29	1 336.48	63.8%			
1 316	1 266.62	56.8%			
1 315.62	1 275.44	51.8%			
1 739.55	1 487.7	71.4%			
1 453.42	1 388.1	61.4%			
1 429.34	1 322.13	61.7%			
1 296.41	1 242.18	52.9%			
1 371.53	1 331.8	56.8%			
1 476.46	1 355.8	42 %			
1 085.62	1 019.93	46.9%			
1 447.06	1 340.85	64.3%			
1 430.67	1 356.85	40.1%			
1 451.26	1 375.58	67.9%			
1 586.74	1 475.92	70.8%			
1 303.3	1 236.42	67.6%			
1 506.74	1 349.3	56.7%			
1 445.19	1 374.03	71.7%			
1 375.42	1 308.66	65 %			
1 396.12	1 258.81	55.2%			
1 337.65	1 292.35	40.4%			
1 494.91	1 418.65	54.2%			
1 353.82	1 329.09	74.4%			
1 425.24	1 314.06	51.5%			
1 347.75	1 295.12	74.8%			





# ТЕНДЕНЦИЯ ПРИРОСТА КЛИЕНТОВ



СЕНТЯБРЬ – ДЕКАБРЬ











**BRITVA**

BAR-  
BER-  
SHOP

**ВЫБИРАЯ ВРИТВА,  
ВЫ СТАНОВИТЕСЬ  
ЧАСТЬЮ УСПЕШНОГО БРЕНДА  
С БЫСТРОРАСТУЩИМ ДОХОДОМ**



**BRITVA**

BAR-  
BER-  
SHOP

**ПО ВОПРОСАМ**

**ЗВОНИТЬ:**

**+7 (968) 840-04-67**